### Plénière Action Tank Coût global du logement social

4 février 2014





























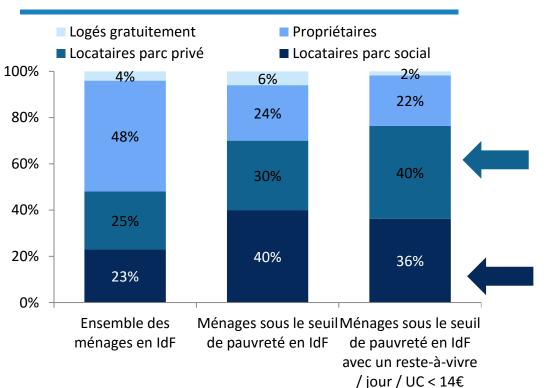
# Première proposition d'une offre de logements adaptés et abordables

- Présentation de notre démarche
- Principes
- Publics cibles
- Caractéristiques de notre offre
- Notre proposition

## Présentation de notre démarche ENJEUX

Où logent les ménages à bas revenus en IdF?

Répartition en fonction de leur statut
d'occupation et de leur reste-à-vivre 1



Manque de logements locatifs privés abordables et sociaux:

**140k ménages** avec un taux d'effort de **49**%

Manque de logements sociaux avec des petites surfaces

**125k ménages** avec un taux d'effort de **25**%

<sup>1.</sup> Etude sur l'accès au logement des ménages à bas revenus (CESER), Reste-à-vivre minimal de 14€/jour/UC après paiement de son loyer, charges récupérables, charges directes

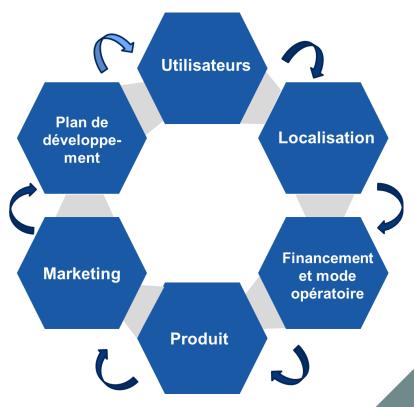
## Présentation de notre démarche OBJECTIF ET PLAN DE TRAVAIL



**OBJECTIF:** Permettre l'accès en **zones tendues** à un logement **abordable** et décent pour les personnes qui en sont exclues et contribuer à leur insertion sociale dans et grâce à ces logements

#### PLAN DE TRAVAIL EN 2 ETAPES:

- Travail en chambre de conception de l'offre de logement en partant de l'analyse des besoins de logement des habitants
- Volonté de concrétiser cet exercice théorique par une expérimentation



## Présentation de notre démarche UN GROUPE DE TRAVAIL DIVERSIFIE

- Laurent BASNIER Ex-Directeur Général, Adagio
- Anne CHARPY Fondatrice et Directrice Générale, Voisin Malin
- Agnès DAEL Chargée de mission Insertion et Social Business, Bouygues Bâtiment IDF Habitat Social
- Damien DELBENDE Ingénieur principal R&D et Social Business, Bouygues Bâtiment IDF Habitat Social
- Cyril DOUHARD Directeur technique, Bouygues Bâtiment IDF Habitat Social
- Martine FLAMANT Consultante
- **Guillaume GINEBRE** Chef de projet, Action Tank Entreprise et Pauvreté
- Christine NASSIET-DAVID Directrice de la gérance, RIVP
- **Bruno ROLLET** Brunot Rollet Architecte











### **Principes**



**Prise en compte des profils des futurs habitants** pour adapter l'offre de logements à leurs capacités financières en priorité, et à leurs besoins et usages spécifiques de logements



**Priorité de la localisation** du logement par rapport à la **surface** du logement afin de permettre **l'insertion professionnelle et sociale** des habitants

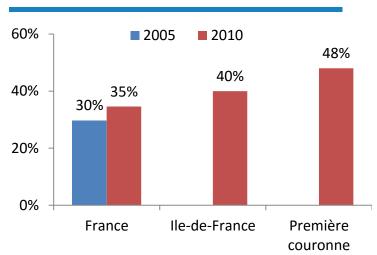


**Prise en compte du coût global** du logement. Passer de la question «Le projet tient-il dans le budget d'investissement du donneur d'ordre ?» à «Le coût des logements que l'on construit tient-il dans le budget de leurs futurs habitants?»

## Publics cibles FAMILLES MONOPARENTALES

- Un taux de pauvreté élevé et en augmentation en IdF
- Une surreprésentation des familles monoparentales parmi les ménages ayant connu des difficultés de paiement
- **Fragilité économique et sociale** des mères de famille
- Absence de typologie de logement adaptée pour les familles composées d'une mère et d'un enfant

### Taux de pauvreté des familles monoparentales selon la localisation en 2005 et 2010<sup>1</sup>



130k familles monoparentales sous le seuil de pauvreté en IdF

#### Profil-cible retenu:



- Femme âgée de 35 ans, mère d'un enfant de 8 ans
- Revenu disponible faible (966€, 1<sup>er</sup> décile IdF), travail à temps partiel
- Besoin de logement assez urgent

#### **Publics cibles**

#### **JEUNES ACTIFS**

- Les 18-24 ans ont le taux de pauvreté le plus important de toutes les tranches d'âge (passant de 17% en 2004 à 22,5% en 2009)
- Les 18-30 ans actifs ont le taux de pauvreté le plus important
- Les jeunes actifs n'ont pas accès au logement étudiant.

Tranche d'âge	Taux de pauvreté monétaire à 60% des personnes en emploi
18-30 ans	7,2%
30-45 ans	6,7%
45-55 ans	6,9%
55-65 ans	6,1%
Ensemble	6,7%

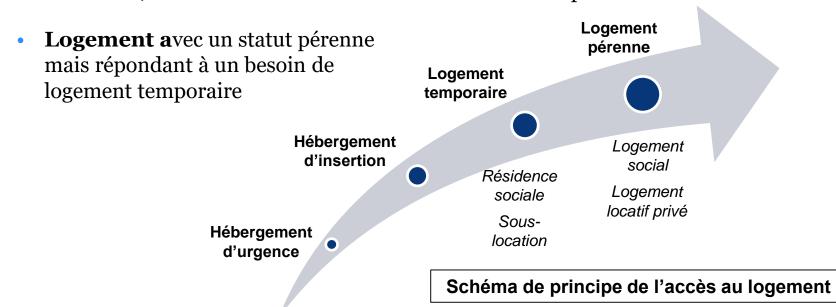
#### **Profil-cible retenu:**



- Jeune homme, âgé de 22 ans
- Revenu d'activité faible (850€) en temps partiel
- Besoin de logement lié au travail

#### Positionnement de notre offre

- **Dimension transitoire de la pauvreté monétaire**<sup>1</sup>: parmi les ménages qui ont connu la pauvreté, 12% ont toujours été pauvres, 50% ne l'ont été qu'une année, 28% l'ont été de deux à trois ans.
- **Logement coup de pouce :** loyer abordable, charges maîtrisées, localisation favorable à la recherche d'un emploi



1. Etude Insee Trajectoires individuelles et pauvreté (M.Fall, J-P.Lorgnet, N.Missègue) sur les transitions vis-à-vis de la pauvreté

## Caractéristiques de notre offre REINVESTIR DES ZONES FONCIERES AUJOURD'HUI INACCESSIBLES

- Importance de la localisation dans notre réponse à un besoin de logements :
  - On habite d'abord un lieu avant d'habiter un logement
  - Le lieu de vie conditionne l'accès au travail, aux commerces et aux services publics
  - Cela peut être un facteur de stigmatisation comme un levier de sortie de la pauvreté.
- Notre offre doit se situer à 10 minutes à pied d'un transport en commun structurants (métro, RER, Tram – pas le bus) dans une zone de commerces et de services publics.



## Caractéristiques de notre offre OPTIMISER LE COUT GLOBAL...

- Sélection des **leviers d'économies pertinents** par rapport au contexte spécifique à chaque projet de construction
- Deux sujets creusés en particulier:
  - Coûts de gestion : identifier un nouveau mode opératoire pérenne entre celui de la résidence sociale ou étudiante et du logement social familial
  - Modèle de financement : opportunité d'attirer des investisseurs privés / solidaires grâce à un emplacement de qualité et la rentabilité opérationnelle

#### ...AFIN D'AUGMENTER LE RESTE-A-VIVRE

- Mettre en adéquation le coût global du logement et l'objectif de reste-àvivre minimal de 14€/jour/UC pour l'habitant après paiement de son loyer, charges récupérables, charges directes, coûts de transport (IAU Ile-de –France et ICF Habitat)
- Pour une opération en financement privé avec un foncier à 1200 euros/m2 :
  - Loyer + charges à 500 euros / mois pour 22m² (hors APL)
  - Loyer + charges à 400 € /mois pour 15m² (hors APL)

CRÉER UNE INCITATION ÉCONOMIQUE PERMETTANT UNE DYNAMIQUE DE GROUPE

 Participation des habitants à la gestion des parties communes et des espaces partagés permettant une réduction signification des charges et la création d'une dynamique de groupe

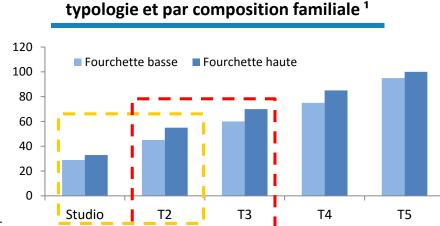


- Construire sur cette dynamique en créant un système d'échange de biens et de services entre locataires favorisant le lien social
  - Mutualisation de courses
  - Mise en place de trajets scolaires groupés
  - Système de service de garde des enfants pour dégager du temps libre ou se rendre au travail...



#### NOS AXES DE TRAVAIL EN MATIERE DE PLANS

- Obligation de sortir des conventions en matière de surfaces des logements
- Lien entre surface des logements et durée de séjour
- Réflexion en termes d'**usages:** recevoir / stocker / faire son linge / besoin d'intimité croissant avec l'âge de l'enfant



Famille monoparentale composé

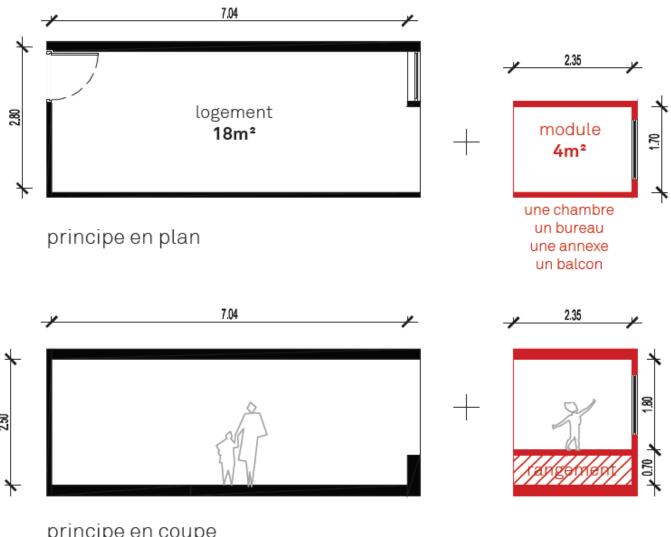
d'une mère et d'un enfant

Surface moyenne de logement social par

Réflexion sur la possibilité de **partiellement meubler** les logements afin d'optimiser les espaces de rangements dans un logement de surface contrainte

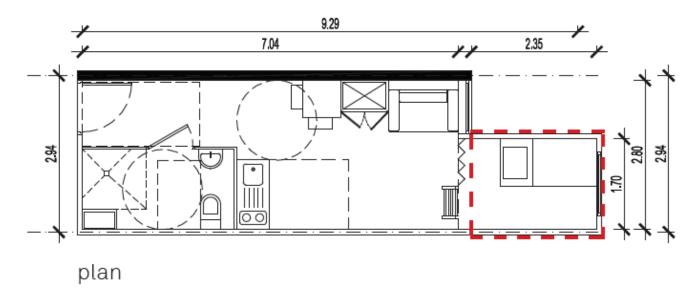
Jeune actif

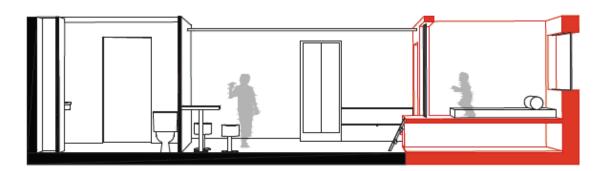
PROPOSITIONS DE PLAN: FAMILLES MONOPARENTALES (1/2)



principe en coupe

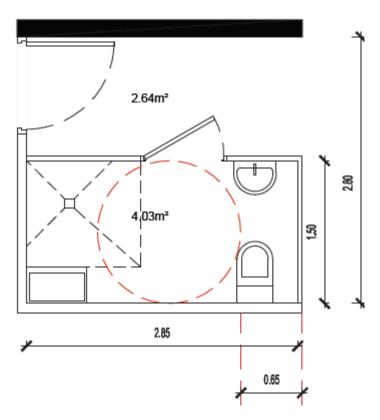
PROPOSITIONS DE PLAN: FAMILLES MONOPARENTALES (2/2)





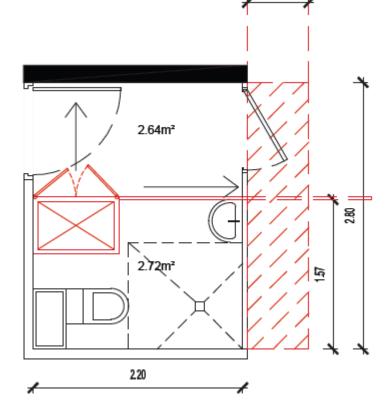
coupe perspective

PROPROSITIONS DE PLANS : JEUNES ACTIFS (1/2)



SALLE DE BAIN ACCESSIBLE PMR

 $S = 4,03 M^2$ 



0.65

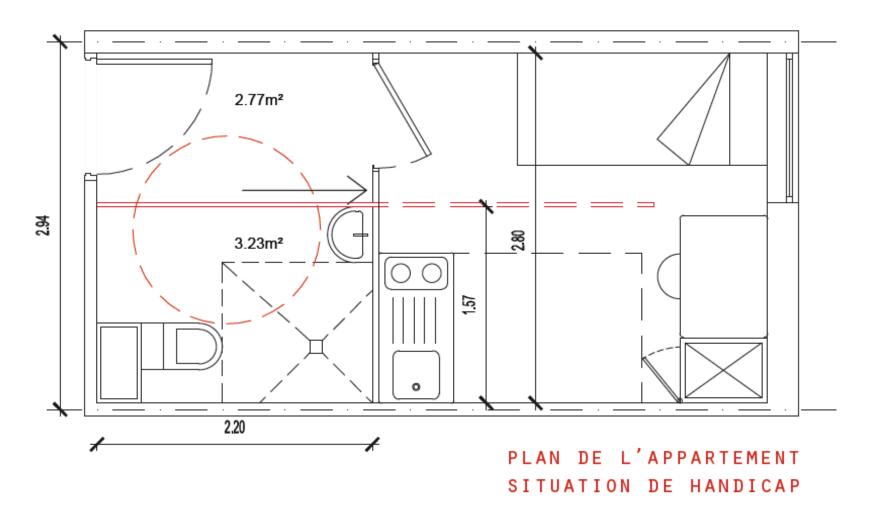
PROPOSITION:

MEUBLE MOBILE
CLOISON COULISSANTE

 $S = 2,72 M^2$ 

GAIN DE 1,28m<sup>2</sup>

PROPROSITIONS DE PLANS: JEUNES ACTIFS (2/2)



 $S = 15M^2$ 

- Un logement dont le coût est en adéquation avec les capacités financières des habitants ciblés
- Un logement très bien placé, ayant des surfaces réduites mais décentes
- Une économie sur le loyer qui repose sur une participation active des habitants à une démarche collective
- Un mode d'exploitation adapté au taux de rotation des petites surfaces
- Un bâtiment qui propose des espaces partagés
- Une offre complémentaire des offres de logement existantes qui peut s'intégrer dans un programme immobilier

### Prochaines étapes

- Poursuite du travail sur le modèle économique à la fois avec un financement privé et social
- Approfondissement du mode opératoire et de son coût
- Echanges avec des **collectivités locales et des bailleurs sociaux** afin d'améliorer notre offre et identifier des pistes d'expérimentations